

VERTRIEBS- DURCHSTARTER GESUCHT! TEILZEIT/ VOLLZEIT (M/W/D)

Gestalte mit uns die Zukunft des Content-Vertriebs bei Deichblick!

Du willst nicht nur verkaufen, sondern aktiv mitgestalten – in einer dynamischen Zukunftsbranche, die gerade richtig Fahrt aufnimmt? Dann wartet bei Deichblick in Bremen (mit Perspektive auf ganz Deutschland) eine **einzigartige Chance auf Dich!**



Wir sind Deichblick!

Wir sind eine **inhabergeführte Content-Agentur (Audio & Video für B2B)** mit Herzblut und ambitionierten Zielen: Ob für mittelständische Unternehmen, Konzerne oder Institutionen – wir erzählen Geschichten, die Haltung zeigen, Komplexität verständlich machen und Menschen berühren. Dabei denken wir strategisch, gestalten kreativ und setzen technisch präzise um.

"Unser Gründungsteam packt selbst mit an!"

Unsere Geschäftsführer sind ebenfalls kreative Köpfe und packen mit an. Das sorgt für kurze Wege, hohe Qualität und echte Nähe zu unseren Projekten. **Wir arbeiten als Team auf Augenhöhe – mit unseren Kund*innen und miteinander** – und bringen so Inhalte auf den Punkt, die wirken und im Gedächtnis bleiben.

Um was geht's hier eigentlich?

Wir suchen Vertriebs-Profis oder solche, die es werden wollen. Mitbringen solltest du ein gutes Gespür für Kommunikation und idealerweise ein Grundverständnis von Marketing, speziell mit Video. Deine Aufgabe: neue Kund*innen für unsere Audio- und Videoformate im B2B-Bereich gewinnen und langfristige Beziehungen aufbauen. Mit deiner Energie bringst du unsere Inhalte dorthin, wo sie wirklich gebraucht werden.



Deine Mission: Du definierst unseren Vertrieb neu und baust ihn von Grund auf auf!

Wir suchen Dich! **Voller Tatendrang** – um unseren Vertrieb auf das nächste Level zu heben. Du weißt, wie man erfolgreich neue Geschäftskontakte gewinnt und nachhaltige Beziehungen knüpft? Perfekt! Du hast außergewöhnliche Ideen und willst richtig durchstarten – wir geben dir alles, was du brauchst.

- Du **identifizierst und gewinnst neue Kundschaft** für unsere innovativen Content-Lösungen.
- Du entwickelst eigenständig Deinen Vertriebsprozess – ob Kaltakquise, Netzwerkaufbau oder andere geniale (KI-)Strategien, die zu unseren Werten – **(fair, ehrlich, performant)** – passen.
- Du genießt Freiraum für Deine Ideen und arbeitest eng mit unserem Marketing und der Geschäftsführung zusammen.

Was wir Dir bieten – Deine große Chance:

Bei Deichblick triffst du auf ein Umfeld, in dem Eigeninitiative und eigenständiges Denken nicht nur willkommen sind, sondern gezielt gefördert werden. **Wir suchen Mitgestalter*innen**, die Verantwortung übernehmen wollen – und dafür auch den nötigen Rückhalt und Freiraum bekommen.

- **Flexible Arbeitszeit:** Die wöchentliche Arbeitszeit – und damit dein Fixum – werden von deinem Konzept bestimmt.
- **Echten Gestaltungsspielraum:** Hier kannst Du wirklich etwas Eigenes aufbauen! Du hast volle Freiheit in der Gestaltung.
- **Attraktives Verdienstmmodell:** Dein Einsatz und Erfolg bestimmen Dein Einkommen! Zusätzlich zu einem monatl. Fixum, freue dich auf eine Provision von 10–20% auf den von Dir generierten Umsatz – wir suchen Menschen, die viel bewegen und dafür auch entsprechend honoriert werden wollen!
- **Starkes Fundament:** Ein monatliches Budget für Deine Vertriebsaktivitäten (Tools, Reisen etc.) von ca. 1.500,00€
- **Wachstumsmarkt:** Profitiere vom Boom im Audio- und Video-Content-Bereich.
- **Langfristige Perspektive:** Wir planen langfristig mit Dir und bieten Entwicklungsmöglichkeiten.
- **Unbegrenzter Urlaub:** (nach der Startphase) und ein dynamisches Team.
- **Direkter Draht:** Sparring und enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung.

Und was erwarten wir von dir?

Wir haben Lust auf neue Wege und eine Denke, die sich auch mal abseits ausgetretener Pfade bewegt. Du bringst Eigeninitiative mit, denkst mit und willst wirklich etwas bewegen. Dabei arbeitest du nicht nur professionell, sondern auch mit Rückgrat und einem klaren Wertekompass. Und ganz wichtig: Du kannst Menschen begeistern – für Inhalte, für Ideen, für das, was wir tun.



Dein Weg zu uns – Zeig uns Deine Vision!

1. **Deine Idee:** Überleg dir, wie du den Vertrieb bei Deichblick organisieren möchtest. Schreib einen Abstract (Max. 1 Seite), in dem du deine Idee erklärst.
2. **Unser Ziel:** Wir möchten eine strukturierte, erfolgsversprechende New-Business-Strategie für Deichblick aufgezeigt bekommen. Wen sprichst du wie an und warum funktioniert das aus deiner Sicht?
3. **Bis 8. August 2025:** Schick uns deine Bewerbung inkl. Lebenslauf und Abstract an bewerbung@deichblick.com
4. **Dein Pitch Ende August:** Überzeugt uns Dein Ansatz, laden wir Dich zum Gespräch im August 2025 ein (dafür gibt's 250 € Aufwandsentschädigung – fair & transparent!).
5. **Deine Karriere:** Wenn Du und deine Idee überzeugen, startet deine Karriere im Vertrieb bei uns am 15. September 2025

"Wir wollen Deine Ideen sehen – dafür gibt's von uns 250€ Aufwandsentschädigung!"

Bist Du bereit, mit uns durchzustarten und Deinen eigenen Vertriebserfolg zu schmieden? **Wir freuen uns auf Dich!**