



Trainees (m/w/d) / Traineeprogramm Marketing & Sales

Vitakraft ist ein international führendes Unternehmen der Heimtierindustrie. Mit einer über 185-jährigen Erfahrung entwickeln und produzieren wir qualitativ hochwertige, bedarfsgerechte Produkte für eine verantwortungsvolle und artgerechte Heimtierhaltung.

Mit unseren weltweit rund 1.100 Mitarbeitern in 24 Nationen vertreiben wir täglich ca. 1,2 Mio. Artikel. Unsere Dachmarke Vitakraft® ist eine der weltweit führenden Marken der Heimtierbranche.

Du hast dein Studium erfolgreich abgeschlossen und willst jetzt richtig durchstarten?

Dann ist unser 18-monatiges Traineeprogramm im Bereich Marketing und Sales genau das Richtige für dich! Wir suchen motivierte Absolvent:innen, die Lust haben, Verantwortung zu übernehmen, Prozesse zu verstehen und aktiv mitzugestalten. Bei uns bekommst du die Chance, deine Fähigkeiten praxisnah weiterzuentwickeln – mit Perspektive auf eine verantwortungsvolle und spannende Position als **Junior Key Account Manager:in** oder **Junior Produktmanager:in** von morgen!

Start: **Oktober 2025** in unserer Zentrale in **Bremen/Achim**

Dein Entwicklungsweg:

- Du startest mit einem strukturierten Onboarding und lernst die wichtigsten Geschäftsprozesse entlang der Wertschöpfungskette kennen – vom Produkt bis zum Kunden.
- Deine beiden Homebases sind im Marketing und im Vertrieb verankert. Von dort aus durchläufst du nacheinander weitere Abteilungen und arbeitest eng mit angrenzenden Bereichen wie Produktentwicklung, Logistik oder Controlling zusammen – so entwickelst du ein ganzheitliches Prozessverständnis.
- In einem 3-monatigen Außendienst-Einsatz betreust du eigenständig einen definierten Kundenkreis.
- Ergänzend dazu lernst du in einem 4-wöchigen Auslandseinsatz (z.B. Frankreich) andere Marktbedingungen und Kulturen kennen.
- Nach 12 Monaten entscheidest du dich für deinen Lieblingsschwerpunkt: Marketing oder Vertrieb – und baust dort deine Expertise gezielt aus, übernimmst mehr Verantwortung und bearbeitest ein Projekt.
- Nach erfolgreichem Abschluss steigst du bei uns als Junior Key Account Manager:in oder Junior Produktmanager:in ein – mit besten Entwicklungsmöglichkeiten.

Das solltest du mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Marketing, Kommunikationswissenschaften oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Interesse an Konsumgütern, Markenführung und Vertriebsstrategien
- Spaß an analytischem Denken & Kreativität
- Kommunikationsstärke und hohe Eigenmotivation
- Erste praktische Erfahrungen durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten sind von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft & gültiger Pkw-Führerschein (Arbeitsmittelpunkt ist unsere Zentrale in Bremen)

Was du erwarten kannst:

- Intensives Onboarding & umfassende Einblicke
- Individuelle Betreuung durch unterschiedliche Mentor:innen
- Rotation durch alle wichtigen Bereiche im Marketing & Vertrieb sowie Kennenlernen aller angrenzenden Schnittstellen für ein optimales Prozessverständnis
- Aktives Mitarbeiten und Verantwortungsübernahme
- Flexibilität: Individuelle Entscheidung nach 12 Monaten für deine persönliche Zielposition im Marketing oder Vertrieb
- Ein international erfolgreiches Markenartikelunternehmen – mit Systemrelevanz
- Kontinuierliches Wachstum und ein klares Commitment zu modernen Strukturen, effizienten Prozessen und digitalen/intelligenten Systemen
- Prozessorientierte, transparente und zukunftsorientierte Arbeitsweisen
- Offene Kommunikation und partnerschaftlicher Umgang
- Vergünstigtes Fitnessangebot über unseren Verbundpartner
- Betriebsrestaurant und Ernährungskurse
- Aktivitäten im Rahmen unserer sozialen Verantwortung für Tierwohl und Nachhaltigkeit
- Betriebliches Sommerfest
- ... und vieles mehr!



Klingt spannend?

Dann jetzt Karriere starten, Verantwortung übernehmen und mit uns wachsen!
Wir freuen uns auf deine Bewerbung unter www.vitakraft.com.

GEKOMMEN, UM ZU *bleiben!*



DEIN EINSTIEG NACH DEM STUDIUM: GEKOMMEN, UM ZU BLEIBEN.



www.vitakraft.com